

SISTEMA ENOLOGIA

Software e servizi per le imprese del vino



Un'impresa del vino deve **pianificare, gestire e controllare** costantemente l'andamento della sua attività. Essenziale è fare vino di qualità, ma il successo passa anche attraverso fattori di carattere gestionale, dove l'organizzazione può fare la differenza.

SISTEMA ENOLOGIA (www.sistemaenologia.com) è la risposta più concreta ed efficace alle esigenze delle imprese del vino; è la **soluzione software completa e integrata** per gestire le attività amministrative, produttive e distributive del **settore vitivinicolo**, fruibile anche via Internet.

Si rivolge a tutte le tipologie di aziende del settore: **aziende vitivinicole, liquorifici e distillerie, birrifici, depositi fiscali di importatori e sdoganatori.**

Con **SISTEMA ENOLOGIA**, l'offerta integrata dei software Sistemi si specializza per le aziende del settore vitivinicolo fornendo i migliori strumenti informatici per velocizzare l'attività, incrementando l'efficienza di ogni singola fase del ciclo produttivo, logistico ed amministrativo, in vigna, in cantina, sul mercato.

SISTEMA ENOLOGIA

Nuovi strumenti per le imprese del vino

Il settore vitivinicolo ha caratteristiche ed esigenze gestionali che impongono strumenti specifici e sempre più personalizzati. La differenziazione dei fattori della produzione e la loro variegata dislocazione geografica, la complessità del ciclo produttivo e l'importanza degli adempimenti fiscali impongono specializzazione, conoscenza specifica ed una solida esperienza.

SISTEMA ENOLOGIA è proprio questo, una soluzione software specializzata per il settore vitivinicolo, che **supporta l'attività di centinaia di aziende in tutta Italia.**

I punti di forza di Sistemi

Attenzione alle esigenze dei clienti: consapevoli che l'esperienza diretta sul settore è data dai nostri Utenti, l'evoluzione della soluzione si basa su un'attenta valutazione di tutte le loro esigenze.

Assistenza: erogata in tutta Italia, supportata da un'approfondita documentazione, con supporti formativi disponibili anche on line.

Qualità dei servizi: la qualità del servizio nei confronti degli Utenti è fondamentale per Sistemi, le soluzioni sono completate in modo imprescindibile dai servizi dei Partner Sistemi, supportati da una articolata piattaforma di servizi telematici sviluppata da Sistemi.

Garanzia di investimento: l'ampia base installata dei software Sistemi garantisce la continuità di aggiornamento e sviluppo.

Continuità basata sulla trasparenza: chiarezza delle condizioni contrattuali e uniformità di comportamento commerciale con tutti gli Utenti.

I punti di forza del sistema software

Competenza: sviluppo, manutenzione e distribuzione di Enologia sono gestiti direttamente da Sistemi, che garantisce esperienza e competenza rispetto alla complessa realtà del settore vitivinicolo.

Aggiornamenti funzionali e normativi: da sempre Sistemi è specializzata nella produzione, distribuzione e aggiornamento di software ad alto contenuto normativo, fiscale e gestionale, supportata da un centro studi normativo interno, costantemente in contatto con enti e istituti competenti.

Configurabilità: semplicità di installazione, configurazione e aggiornamento; adeguamento del sistema informativo alla configurazione dei processi aziendali.

Velocità di avviamento: numerosi meccanismi di parametrizzazione e distribuzione di tabelle predefinite.

Ergonomia: adozione di uno standard esteso a tutto il prodotto (menu, grafica, operatività), nel contesto del mondo Microsoft.

Scalabilità: il sistema informativo cresce con l'azienda, in termini di funzionalità gestite e gestioni attivate.

Navigabilità: dal dato sintetico al dato massimamente analitico.

Condivisione informazioni: politiche di condivisione delle informazioni del sistema informativo aziendale.

Possibilità di crescita graduale: la soluzione, ampiamente modulare, si adatta alla crescita dell'azienda e permette in qualsiasi momento di incrementare il numero dei posti di lavoro o delle funzionalità gestite.

Tecnologia SQL



Lo sviluppo in ambiente Microsoft SQL Server risponde all'esigenza di gestire i dati dell'azienda in totale sicurezza, attraverso l'utilizzo di sofisticati strumenti per l'esecuzione di copie di backup, la definizione di politiche di autorizzazione e di sistemi di replica. Microsoft SQL Server garantisce una notevole affidabilità in termini di continuità di funzionamento, di velocità di ripristino dei dati, di limitazione dei costi di manutenzione ed una maggiore efficienza nell'accesso e nell'elaborazione dei dati.

Tecnologia Internet



I software Sistemi sono utilizzabili dall'Utente anche su Internet. Con questa opportunità, l'Utente può scegliere la modalità di utilizzo più comoda per la sua organizzazione, sfruttando tutti i vantaggi del cloud dove ci sia bisogno di condivisione di dati e di accesso distribuito alle informazioni.

Lo standard eSOLVER



SISTEMA ENOLOGIA sfrutta tutte le gestioni standard presenti su eSOLVER, la soluzione gestionale Sistemi per le aziende strutturate, specializzandole in modo completamente integrato per rispondere alle specifiche esigenze delle aziende del settore vitivinicolo.

SISTEMA ENOLOGIA

Una soluzione completa e integrata per tutti i reparti aziendali



**GESTIONE
VIGNETO**

**RICEVIMENTI
UVE**

**CANTINA E
VINIFICAZIONE**

**PRODUZIONE E
IMBOTTIGLIAMENTO**

**LOGISTICA E
MAGAZZINO**

**CICLO ATTIVO E
CICLO PASSIVO**

**GESTIONE
COMMERCIALE**

**AMMINISTRAZIONE E
CONTABILITÀ**

**ADEMPIMENTI
FISCALI**

CONTROLLO DI GESTIONE

GESTIONE VIGNETO

Piano colturale, gestione attività e Quaderno di campagna

La soluzione nasce con la finalità di soddisfare le esigenze organizzative, gestionali e normative inerenti **le attività eseguite in campagna**, nella fattispecie in vigna, nell'ambito del sistema di rintracciabilità dei prodotti agroalimentari.

Rappresenta uno strumento fondamentale per l'agronomo che vuole gestire e conoscere in ogni momento la situazione dei prodotti e terreni in campagna.

È possibile **pianificare le attività da svolgere in campagna**, dalle singole operazioni alle analisi sui prodotti soggetti a lavorazione/trattamento.

Tramite la definizione del **Piano colturale** e la **Gestione delle attività di campagna**, è possibile seguire l'intero processo produttivo, dalla preparazione del terreno fino alla raccolta dell'uva: lavorazioni generiche, manutenzioni, trattamenti e fertilizzazioni, analisi sulle uve e sul campo (qualitative, quantitative, meteo).

La rilevazione informatizzata delle lavorazioni e delle analisi effettuate, dei trattamenti e fertilizzazioni con prodotti di campagna (fitosanitari o fertilizzanti), consente di ottenere in ogni momento un'**analisi di tracciabilità/rintracciabilità dei prodotti di campagna utilizzati**, per mezzo di specifiche funzioni che consentono di risalire a tutti i dettagli interessati.

La gestione integrata e informatizzata delle attività di campagna permette, inoltre, di stampare diverse tipologie di **Elaborati fiscali del Quaderno di campagna**.

Oltre alla gestione delle attività specifiche in vigneto, la soluzione permette di rilevare e gestire anche le attività di campagna inerenti **le altre tipologie di colture agricole**.

L'integrazione con la Contabilità Analitica permette di rilevare automaticamente tutti gli elementi quantitativi utili alla **costificazione delle attività eseguite in campagna**, al fine di controllare i costi di produzione relativi ai prodotti finali raccolti.

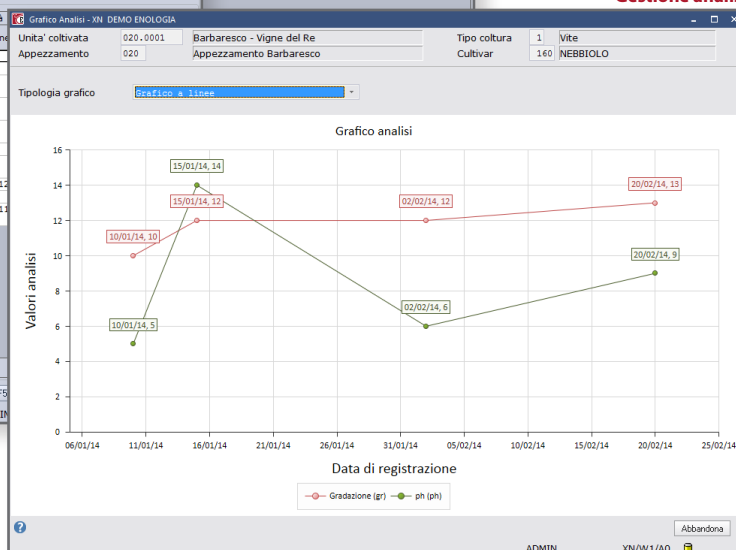
Piano colturale

Codice	Descrizione	Comune	Cultivar	Superficie (HA)	Validità
Appezamento: CNT - ZONA CASCINALE CONTE					26,2530
CNT.0001.A	CASCINALE CONTE - NEBBIOLO	BARGE	160 - NEBBIOLO	10,0000	✓
CNT.0002.B	CASCINALE CONTE - NEBBIOLO VECCHIO	ALICE BEL COLLE	19 - BARBERA	1,2530	✓
CNT.AAAA	CASCINALE CONTE - ZONA NUOVA	NIZZA MONFERRATO	160 - NEBBIOLO	15,0000	✓
Appezamento: RSS - ZONA CASCINALE ROSSO					9,7580
RSS.0001	CASCINALE ROSSO - PINOT NERO - NUOVO	BARGE	195 - PINOT NERO	6,2580	✓
RSS.0002	CASCINALE ROSSO - MOSCATO - NUOVO	BARGE	153 - MOSCATO BIANCO	3,5000	✓

Attività di campagna

Stato Agg.	Data	Causale registrazione	Cod.	Descrizione	Inizio	Fine
	10/09/2014	RACCOLTA DEL 10/09/2014	380	RACCOLTA		
	28/06/2014	ANALISI del 28/06/2014	330	ANALISI		
F+	23/05/2014	TRATTAMENTO FITOSANITARI (NO REG.) del 23/05/2014	341	TRATTAMENTO FITOSANITARI (NO REG.)		
F+	20/05/2014	CONCIMAZIONE ORGANICA del 20/05/2014	351	CONCIMAZIONE ORGANICA (NO REGISTRO)		
F+	13/05/2014	TRATTAMENTO FITOSANITARI (SI REG.) DEL 13/05/2014	340	TRATTAMENTO FITOSANITARI (SI REG.)		
F+	3/05/2014	RILEVAZIONE METEO DEL 3/05/2014	360	RILEVAZIONE METEO		
F+	3/05/2014	TRATTAMENTO FITOSANITARIO DEL 3/05/2014	340	TRATTAMENTO FITOSANITARI (SI REG.)		
	10/12/2013	SOSTITUZIONE PALI del 10/12/2013	310	SOSTITUZIONE PALI	10/12/2013	12/12/2013
	29/11/2013	Aratura del 29/11/2013	320	ARATURA		
	15/11/2013	POTATURA INVERNALE dal 17/11/2013 al 18/11/2013	300	POTATURA INVERNALE	17/11/2013	18/11/2013

Gestione analisi



RICEVIMENTI UVE

Dalla pianificazione dei ricevimenti uve alla fatturazione

Tutte le fasi inerenti il **ricevimento delle uve in cantina**, siano esse **acquistate da fornitori terzi o conferite da soci**, sono gestite da una serie di funzionalità e moduli specifici.

Tramite la **Pianificazione Ricevimenti uve**, è possibile registrare in via preventiva le prenotazioni dei ricevimenti uve in cantina, con la gestione di veri e propri programmi di consegna uve. È possibile definire gli elementi discriminanti delle prenotazioni su tre differenti livelli: temporali, quantitativi e qualitativi. Le prenotazioni dei ricevimenti uve vengono acquisite in automatico dalla registrazione dei ricevimenti uve.

Le funzionalità dei **Ricevimenti uve** permettono di gestire la fase di ingresso delle uve in cantina, tramite la registrazione di documenti o bollette di pesata, con la rilevazione variabile e parametrica delle caratteristiche tecnico/qualitative delle uve conferite, anche con acquisizione automatica dei dati da strumenti di pesa e/o stazioni rifrattometriche. L'integrazione con il catasto terreni aziendale e la configurazione delle scelte vendemmiali dell'azienda permette un vasto sistema di **gestione e controllo rese da Disciplinari di produzione vini DOP/IGP**, con gestione automatica di superi e declassamenti.

Tutti i conferimenti uve possono generare automaticamente i **movimenti di carico dell'uva e del relativo ammostamento**, in Gestione Cantina e sul registro MAF di Vinificazione.

Successivamente al ricevimento delle uve in cantina, vengono gestiti i processi di **Liquidazione Conferimenti uve**, che permettono di definire le politiche commerciali per la prezzatura delle uve acquistate e/o conferite. La contabilizzazione automatica dei Ricevimenti uve registra le fatture di acconto/saldo in Contabilità Fornitori.

Per le cooperative, vengono inoltre generati i pagamenti automatici, la chiusura dei versamenti a capitale/prestito sociale, nonché i movimenti finanziari in gestione Libro soci, con un'integrazione delle funzionalità previste nel modulo **Gestione Soci Cooperative**.

Ricevimenti uve

Conferimenti UVE (INTERROGAZIONE) - XN DEMO ENOLOGIA

Tipo documento: 701 - Acquisto uve

Stato gest.: DEFINITIVO

Riferimenti Registrazione: Data: 20/09/2013, Num.: 7, Assegna, Annata: 2014

Riferimenti Documento: Data: 0, Num.: 3, Assegna, Ora: 14:02

Conferente uve: 26 - BONELLI FEDERICO

Uva conferita: Anagrafica uva: VBARBAL_BARB, BARBERA dest. BARBERA D'ALBA, Cultivar: BARBERA, Terreno: ALBA

Declassamenti: 19 - VP1BARB_BARB_S, BARBERA dest. PIEMONTE BARBERA (SUP.)

Valori: Lordo: 89,00, Tara: 20,00, Netto: 64,00, Raspi RM: 0,00

Scelte vendemmiali

ENACQ14 - Interrogazione Scelte Vendemmiali - XN DEMO ENOLOGIA

Annata di produzione: 2013, ANNATA 2012/2013

Cultivar / Zona produttiva Conferente Terreno	Anagrafica uva	Descrizione	Classif. vini	Superficie (HA)	UdM	Conferibile di Resa massima	Conferibile 1° supero
19 - BARBERA / 80073019 - BARBERA D'ALBA				3,2500 QT		260,00	52,00
26 - BONELLI FEDERICO				3,2500 QT		260,00	52,00
19 - BARBERA / 80273019 - PIEMONTE BARBERA	VBARBAL_BARB	BARBERA dest. BARBERA D'ALBA	DOC	11,0000 QT		940,00	178,00
1 - AZIENDA AGRICOLA ENOLOGIA				11,0000 QT		940,00	178,00
1 - ROSCI	VP1BARB_BARB	BARBERA dest. PIEMONTE BARBERA	DOC	10,0000 QT		850,00	160,00
2 - ALBA							
2 - ALBA	VP1BARB_BARB	BARBERA dest. PIEMONTE BARBERA	DOC	1,0000 QT		90,00	18,00
40 - BRACCHETTO / A0019040 - BRACCHETTO D'ACQUI				5,6400 QT		231,24	236,88
28 - CANTINA LOCALE SRI				5,6400 QT		231,24	236,88
1 - ACQUI TERME	BRC	UVE BRACCHETTO dest. BRACCHETTO D'A	DOCG	5,6400 QT		231,24	236,88
40 - BRACCHETTO / T0001002 - TAVOLA ROSSO				0,5640 QT		39,48	0,00
150 - NEBBIOLO / A0004160 - BAROLO				2,5000 QT		20,00	4,00
27 - ROSSI MARIO				2,5000 QT		20,00	4,00
1 - CASTELLETTO MONFERRATO	NEB_BAR	UVE NEBBIOLO dest. BAROLO DOCG	DOCG	2,5000 QT		20,00	4,00
343 - ZIBIBBO / 80093343 - MOSCATO PASSITO DI PANT				1,6150 QT		161,50	32,30

Schede economiche

Conferente_26_BONELLI FEDERICO.XLS

Riepilogo valorizzazione per Anagrafica Uva

Annata di produzione 2013

Anagrafica Uva	Gradazione	Quantità	Prezzo unitario 1° Acconto	Totale 1° Acconto	Prezzo unitario 2° Acconto	Totale 2° Acconto	Prezzo unitario Saldo	Totale Saldo
19 - VBARBAL_BARB	12,20	97,00	1,00	97,00	1,00	97,00	19,20	1.862,40
20 - BARBERA dest. BARBERA D'ALBA	12,30	109,00	1,00	109,00	1,00	109,00	19,35	2.109,15
21 - BARBERA dest. PIEMONTE BARBERA (SUP.)	12,50	54,00	1,00	54,00	1,00	54,00	19,65	1.061,10
19 - VP1BARB_BARB_S	12,50	39,00	1,00	39,00	1,00	39,00	19,20	748,80

CANTINA E VINIFICAZIONE

Produzione in cantina e gestione della tracciabilità, tecnica e normativa

La soluzione permette di rispondere alle esigenze di **tracciabilità dei prodotti vitivinicoli**, e rappresenta uno strumento fondamentale per l'enologo che vuole conoscere in ogni momento la situazione dei prodotti e dei contenitori in cantina, per pianificare le attività da svolgere, sia in termini di operazioni che rispetto alle analisi sui prodotti in lavorazione.

La **Pianificazione delle attività di cantina** permette di organizzare, pianificare e gestire tutti i processi specifici di una cantina: lavorazioni, analisi sui prodotti ed attività di manutenzione sui contenitori, predisposizione degli Ordini di cantina per il personale dedicato.

La **Gestione delle attività di cantina** si avvale della planimetria di cantina e del piano della attività, tramite i quali è possibile rilevare tutte le lavorazioni, analisi, annotazioni effettuate sui prodotti e masse. Sono quindi tracciate in automatico tutte le fasi di evoluzione e trasformazione relative alle masse in cantina.

La rilevazione informatizzata delle lavorazioni, delle analisi effettuate e dei prodotti enologici utilizzati, è la base per la gestione della **tracciabilità e rintracciabilità** delle masse, ottenibile per mezzo di specifiche funzioni che consentono di ricostruire nei minimi dettagli la storia di ogni singola massa vinificata in cantina. Tali funzioni sono corredate da una serie di elaborazioni dedicate all'analisi dei dati storici (contenitori di cantina, prodotti enologici, analisi, ecc.).

L'integrazione con la Contabilità Analitica permette di rilevare automaticamente tutti gli elementi quantitativi utili alla **costificazione delle attività eseguite in cantina**, al fine di controllare i costi di produzione relativi alle masse e ai prodotti finali.

Alla tracciabilità di cantina si uniscono le funzionalità per la gestione della tracciabilità normativa della vinificazione in ambito MIPAAF.

Con la **Gestione Registri Vinificazione** è infatti possibile gestire gli adempimenti fiscali relativi alle attività di cantina, finalizzati alla tracciatura delle fasi di trasformazione dei prodotti.

La Prima nota registri di Vinificazione permette di registrare tutte le lavorazioni eseguite sui prodotti, con l'ausilio di tabelle e schemi preconfigurati, che permettono di automatizzare l'imputazione ed il controllo dei dati.

Numerosi report e specifiche funzioni permettono di controllare i dati immessi, verificare il rispetto dei limiti imposti dai Disciplinari di produzione e di controllare le **giacenze dei prodotti in ogni singolo stato di vinificazione**.

Tutte le registrazioni di lavorazione e trasformazione vengono infine stampate nei **Registri di vinificazione**.

Attività di cantina

The screenshot displays the ENO3 software interface, which is used for wine cellar management and production tracking. It features several windows and data tables:

- Elenco Contenitori di Cantina per Settore - XN DEMO ENOLOGIA:** A table listing wine bottles (BOTTE GRANDE DA 206 HL) with columns for container ID, mass, product, and status. It includes a summary table for 'Capacità Settore (HL)' showing maximum, utilized, and available capacity.
- Tracciabilità delle masse:** A detailed view of a specific mass (BARBERA D'ALBA 2012 12/09/2012 01) showing its history, including operations like 'Travaso' (transfer) and 'Stabilizzazione' (stabilization), with associated dates and quantities.
- Giacenze di vinificazione:** A window for managing wine stocks, showing a table of 'Anagrafiche uve movimentate' (moved grape varieties) with columns for variety, description, status, and stock quantity.
- Interrogazione Tracciabilità di Cantina - XN DEMO ENOLOGIA:** A search and analysis window for wine cellar activities, including options to visualize relevant activities and sort data.

PRODUZIONE E IMBOTTIGLIAMENTO

Pianificazione, gestione e controllo del processo produttivo

La **Gestione Produzione** è un valido strumento per le aziende che intendono gestire in modo strutturato il processo produttivo, sia per i **semilavorati e miscele** (Distillerie e Liquorifici), sia per l'**imbottigliamento e confezionamento** dei prodotti finiti.

La gestione delle **distinte base** e dei **cicli di lavorazione** permette di definire a monte la sequenza delle fasi di lavorazione, il materiale da utilizzare e le risorse interne (manodopera e macchinari) da impiegare nel processo produttivo, per monitorare le scorte di materie prime e i carichi di lavoro.

Mediante specifici strumenti di analisi è possibile procedere alla **pianificazione e controllo delle varie fasi della produzione**, con un'analisi dei carichi delle capacità produttive.

Grazie alla completa integrazione con le altre funzioni (Ordini di vendita, Giacenze disponibili, ecc.) è possibile gestire il **piano di produzione**, per rilasciare gli Ordini di produzione ai vari reparti, stampando i cartellini di lavorazione.

La rilevazione degli eventi produttivi viene gestita tramite gli **avanzamenti di produzione**, che possono essere registrati con l'ausilio di lettori di barcode per velocizzare le operazioni di immissione dati. Inoltre, interfacciando il sistema con le linee di produzione e imbottigliamento, è possibile acquisire in automatico i movimenti di avanzamento.

L'integrazione con la Contabilità analitica permette di rilevare automaticamente tutti gli elementi quantitativi utili alla **costificazione delle attività eseguite**, al fine di ottenere un controllo dei costi di produzione.

I processi produttivi, inoltre, forniscono i dati della **Contabilità industriale** in termini di produzione e utilizzo materiali, predisponendo le basi per un sofisticato sistema di Controllo di Gestione, finalizzato alla determinazione del costo industriale dei prodotti finiti.

Analisi dei carichi produttivi

Riferimento OdP	Articolo	N. fase	Lav.	Descrizione	Data consegna OdV	%	R	15 Gen	16 Gen	17 Gen	18 Gen	19 Gen	20 Gen	21 Gen	22 Gen	23 Gen	24 Gen	25 Gen	26 Gen	27 Gen	28 Gen	29 Gen	30 Gen	31 Gen	1 Feb	
▼ Reparto: R01																										
▼ Risorsa: L01																										
	2015.1.26.7	BRBALB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO		46	3,85																		
	2015.1.26.2	BRBALB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO			4,11	0,28																	
	2015.1.26.4	BRBALB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO			4,99																		
	2015.1.26.3	BRBALB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO			2,78		1,28																
	2015.1.26.1	BRBALB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO						7,78	8	1,11													
	2015.1.26.5	BRBALB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO								4,11													
	2015.1.26.6	BRBALB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO								2,78	8							3,33					
	2015.1.35.4	PBARB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO								8	1,64												
	2015.1.35.1	PBARB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO																4,67	4				
	2015.1.26.8	PBARB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO																		2,35	2,31		
	2015.1.35.2	PBARB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO																		8	8	0,33	
	2015.1.35.5	PBARB13B	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO																		8	8	0,33	
				Carico				8	8		1,89	7,78	8	16	9,64						8	4	18,3	18,3	0,56	
				Capacità teorica				8	8																	
▼ Risorsa: L02																										
	2015.1.35.6	GRMSCO8LV	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO																			3,44		
	2015.1.35.7	GRMSCO8LV	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO																				6,33	
	2015.1.35.3	GRMSCO8LV	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO																					
				Carico																					3,44	
				Capacità teorica				8	8																	

Pianificazione produzione

M	L	Articolo	Descrizione	Rif. registrazione	S	Data inizio schedulata	Data fine schedulata
▼ Stato: Da pianificare							
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.00		31/01/2015	31/01/2015
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.13.00		31/01/2015	31/01/2015
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.25.00		31/01/2015	31/01/2015
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.37.00		31/01/2015	31/01/2015
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.2.00		28/02/2015	28/02/2015
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.14.00		28/02/2015	28/02/2015
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.26.00		28/02/2015	28/02/2015
		BRBALB13B	BARBERA D'ALBA DOC 2013 cl 75	2015.1.1.1.38.00		28/02/2015	28/02/2015
▼ Stato: Pianificato							
		FRNCO5MCMB	TERRE DI FRANCIACORTA - MARCHESA D'AMBIN	2015.1.26.1.00		20/01/2015	22/01/2015
		FRNCO5MCMB	TERRE DI FRANCIACORTA - MARCHESA D'AMBIN	2015.1.26.5.00		22/01/2015	22/01/2015
		FRNCO5MCMB	TERRE DI FRANCIACORTA - MARCHESA D'AMBIN	2015.1.26.6.00		22/01/2015	26/01/2015
		FRNCO5MCMB	TERRE DI FRANCIACORTA - MARCHESA D'AMBIN	2015.1.26.8.00		28/01/2015	29/01/2015
▼ Stato: Lanciato							
		BRCP1EODC	BRACHETTO DOC PIEMONTE cl 75	2015.1.26.2.00		15/01/2015	16/01/2015
		BRCP1EODC	BRACHETTO DOC PIEMONTE cl 75	2015.1.26.3.00		16/01/2015	19/01/2015
		BRCP1EODC	BRACHETTO DOC PIEMONTE cl 75	2015.1.26.4.00		16/01/2015	16/01/2015
▼ Stato: In avanzamento							
		GRMSCO8LV	GRAPPA DI MOSCATO cl 70 40%	2015.1.26.7.00		15/01/2015	15/01/2015

Rif. OdP		2015.1.35.1.00	
Articolo	BRBAST12D	BARBERA D'ASTI DOCG 2012 cl 75	Quantità da produrre BT 20428
Magazzino carico	0001	Deposito prod finiti ITALIA	
Magazzino scarico			
Cliente			
Commessa			
Fase	1,00	IMB	IMBOTTIGLIAMENTO
Periodo produzione pianificato		22/01/15 - 23/01/15	
Quantità lavorata	Inizio effettivo	Fine effettiva	
Annotazioni			
Risorsa	Ore lavorate attrezzaggio	Ore lavorate	Data/ora Firma

LOGISTICA E MAGAZZINO

Movimentazioni e giacenze, tracciabilità e spedizioni

La **Logistica** e il **Magazzino** permettono di soddisfare tutte le esigenze dell'azienda che necessita della gestione dei flussi di entrata e di uscita delle materie prime, dei materiali e dei prodotti finiti. Il sistema permette di conoscere in tempo reale la situazione delle giacenze e delle disponibilità di ogni tipologia di articolo, sia per i magazzini aziendali che quelli di terzi.

L'**MRP**, elemento centrale della **Pianificazione approvvigionamenti**, permette di analizzare le componenti di domanda e di offerta di ciascun articolo di magazzino, al fine di elaborare automaticamente le proposte di approvvigionamento.

La **Gestione tracciabilità lotti** permette la rintracciabilità ed il controllo delle singole movimentazioni di magazzino, mediante l'individuazione e la classificazione di ogni movimento in base al lotto di appartenenza.

Le movimentazioni di prodotti vinicoli soggetti a Certificazione DOP/IGP sono integrate con la **Gestione certificazioni vini a denominazione**, per rilevare in automatico tutte le informazioni sensibili ai controlli degli Enti certificatori.

Inoltre vengono gestite in automatico tutte le movimentazioni delle **Fascette DOC/DOCG e Contrassegni di Stato** applicati sui prodotti da commercializzare.

L'elaborazione del **piano di spedizione** permette di pianificare l'evasione degli ordini clienti ed accedere a tutte le informazioni utili per l'allestimento della spedizione da demandare al magazzino.

Apposite funzionalità prevedono di generare e stampare le **etichette logistiche SSCC**, secondo lo standard internazionale GS1.

L'automazione dei magazzini è supportata dalla possibilità di integrare l'utilizzo di **terminali portatili**, per agevolare le attività di **picking e packing**.

Pianificazione spedizioni

Data ordine	Riferimento ordine	Stato	Nota documento	Num. riga	Articolo	Descrizione	UdM mag	Q.tà ordinata residua	Q.tà in spedizione	Q.tà assegnata
6/06/11	2011.1.2300			1,00	BRBALB13B	BARBERA D'ALBA D BT		72,00		72,
				2,00	BRBALB13B	BARBERA D'ALBA D BT		66,00		66,
				3,00	BRBALB13B	BARBERA D'ALBA D BT		240,00		240,
				4,00	BRBALB13B	BARBERA D'ALBA D BT		120,00		120,
				5,00	BRBALB13B	BARBERA D'ALBA D BT		6,00		6,

Articolo	Stato	UdM	Carico	Scarico	Giacenza	Data registrazione	Classe documento	Causale
AAFX 07938063 07979857	N		41.795	41.795		10/03/2013	DDT	Acquisto fascette Barbera d'Alba DOC 2012 CERT.N°12149/2012 del 28/09/2012
AAFX 07938063 07979857	N		41.795	41.795		11/03/2013	PN-MA	Scarico per imbottigliamento di 41795 di BRBALB13B150 CERT.N°12149/12 del 28/09/2012

Comunicazioni agli Enti certificatori

Azienda: AZIENDA AGRICOLA ENOLOGIA SPA
con sede nel Comune di CUNEO
P.IVA/C.F. 0560220011
Via: VIA ROMA 1
Tel: 01417511
E-mail: INFO@AZENOLOGIA.IT

Spese: CAMERA COMMERCIO CUNEO
Indirizzo: Via Emanuele Filiberto 3
CUNEO
CN
CAP 12100

Lista Movimentazioni Prodotti Vinicoli soggetti a Certificazione

Ref. Certificazione	UdM	Q.tà	Denominazione Vino	Tipo Vino	Anzata	Parere Preventivo	Data Riscopo	Data Movimento	Tipo movimento	UdM	Q.tà	Perdita	Imbottigliamento eseguito con i seguenti riferimenti:
							3/03/2013	5/03/2013	Imbottigliamento	L	14750,25		L0103
							5/03/2013	8/03/2013	Imbottigliamento	L	18546,50		L1102
							7/03/2013	7/03/2013	Imbottigliamento	L	48510,00		L1213
							1/03/2013	11/03/2013	Imbottigliamento	L	62992,50	0,75	L5013
							7/01/2014	7/01/2014	Imbottigliamento	L	13500,00	1,00	L0114
							5/01/2014	15/01/2014	Imbottigliamento	L	27000,00	1,00	L0214
							2/01/2014	22/01/2014	Imbottigliamento	L	27000,00		L0314
							9/01/2014	29/01/2014	Imbottigliamento	L	27000,00	1,00	L0414
							8/02/2014	12/02/2014	Imbottigliamento	L	498,50		L0514

CICLO ATTIVO E CICLO PASSIVO

Dall'approvvigionamento alla gestione avanzata delle vendite

Il **Ciclo Attivo** comprende tutte le applicazioni necessarie per la formulazione dell'offerta al cliente e la stipulazione dei contratti che regolano le condizioni di fornitura.

L'integrazione con un sofisticato sistema di gestione delle condizioni commerciali e la possibilità di monitorare il ciclo di evasione dell'ordine permette di avere un completo controllo dell'intera **attività di vendita**.

L'**analisi delle vendite** può essere effettuata con diversi strumenti: da quelli più semplici, costituiti da report o visualizzazione dei dati di vendita, a quelli più evoluti rappresentati da modelli grafici e dinamici di analisi.

La valutazione delle vendite può essere eseguita anche confrontando i risultati con i dati di **budget vendite**, per un controllo fra gli scostamenti di dati previsionali e consuntivi.

La gestione **EDI Euritmo** permette di automatizzare lo scambio di documenti elettronici con i propri clienti della Grande Distribuzione Organizzata (GDO).

Tramite le funzionalità della **Gestione Agenti** è possibile organizzare la Rete di vendita aziendale: dalla gestione dei contratti di agenzia ad un sofisticato calcolo delle provvigioni. Inoltre, viene gestito automaticamente il calcolo dei contributi Enasarco.

L'**automazione della forza vendita** è garantita da eSOLVER Agenti, la soluzione che consente di gestire l'attività commerciale in modo completamente integrato con il sistema informativo dell'azienda, anche in assenza di connettività. L'agente può accedere, tramite il proprio tablet, a diverse informazioni aziendali, commerciali e finanziarie, il tutto regolamentato da un sistema di profilazione. La registrazione degli **ordini di vendita** è sincronizzata con la gestione ordini dell'azienda.

Con il **Ciclo Passivo** è possibile gestire in modo strutturato i tempi di approvvigionamento e le condizioni commerciali di fornitura, con una estrema flessibilità di gestione.

Il **processo di approvvigionamento** è gestito in tutte le sue fasi, dalla richiesta dei preventivi a fornitori ai ricevimenti merci.

Automazione forza vendita



Statistiche vendite

Periodo Analisi da/a		31/12/2014				
Pos.	Famiglia	Venduto	% Venduto	% Progres.	Classe	Venduto per classe
1	BRL - BAROLO	318.040,00	44,08	44,08	A	318.040,00
1	CBRL12B BAROLO DOCG x 6 0,75 L 2012	110.250,00	34,67	34,67	A	110.250,00
2	CBRL11B BAROLO DOCG X 6 0,75 L 2011	67.500,00	21,22	55,89	A	177.750,00
3	BARBPIE2012B BARBERA x 6 0,75 L 2012	61.500,00	19,34	75,23	A	239.250,00
4	BRL11B BAROLO DOCG 0,75 L 2011	61.290,00	19,27	94,50	B	61.290,00
5	BRL11S BAROLO SFUSO DOCG 2011	17.500,00	5,50	100,00	C	17.500,00
2	BRBLB - BARBERA D'ALBA	146.780,00	20,34	64,42	A	464.800,00
1	BRBAL11B BARBERA D'ALBA DOCG 0,75 L 2011	67.250,00	45,83	45,83	A	67.250,00
		41.250,00	28,11	73,94	A	108.510,00
		25.650,00	17,48	91,41	B	25.650,00
		12.600,00	8,59	100,00	C	12.600,00
		88.939,00	12,33	76,75	A	553.739,00
		88.939,00	100,00	100,00	A	88.939,00
		88.480,00	12,26	89,01	B	88.480,00
		30.000,00	33,91	33,91	A	30.000,00
		24.480,00	27,67	61,57	A	54.480,00
		22.600,00	25,54	87,12	B	22.600,00

Pianificazione approvvigionamenti

Art.	Descrizione	UdM	Quantità ordinato	Quantità consegnato	Quantità saldo	Valore ordinato	Prezzo netto	Valore saldo	Salidato	Stato
Data consegna: 2/12/2014										
Data consegna: 3/12/2014										
ZTAPPO_BLEU	TAPPO VITE BLEU	N.	200.000,00	0,00	200.000,00	3.800,00	0,02	3.800,00		Da confermare
ZTAPPO_ROSSO	TAPPO VITE ROSSO	N.	200.000,00	0,00	200.000,00	3.800,00	0,02	3.800,00		Da confermare
Data consegna: 4/12/2014										
Data consegna: 15/01/2015										
ART_CAP_PVC_R	CAPSULA PVC ROSSO	N.	120.000,00	0,00	120.000,00	1.147,20	0,01	1.147,20		Da confermare
ZCARTBARB	CARTONE VINO BARBERA D'ASTI DOCG	N.	1.700,00	0,00	1.700,00	360,40	0,21	360,40		Da confermare
						15.147,60		15.147,60		

AMMINISTRAZIONE E CONTABILITÀ

Gestione amministrativa, contabile e finanziaria dell'azienda

La **Gestione Amministrativa** garantisce una risposta specialistica alle esigenze della Contabilità ordinaria, IVA, Clienti e Fornitori. La configurabilità dei processi amministrativi ed il costante e tempestivo **aggiornamento alla normativa** rendono la soluzione idonea a soddisfare le necessità di carattere gestionale, assicurando nel contempo una puntuale risposta agli obblighi civilistici e fiscali.

La **Piattaforma Applicativa Sistemi** permette di arrivare ad una perfetta integrazione tra i processi, consentendo di creare delle sinergie tra le diverse aree funzionali dell'Azienda.

La **Contabilità generale e IVA** si basa sul Sistema Contabile Normativo, costituito dall'insieme di tabelle e informazioni rispondenti alla normativa civilistica e fiscale, predefinite da Sistemi e poste alla base delle procedure contabili. Di tale sistema fanno parte il Regolamento Contabile e Regolamento IVA, che forniscono all'Utente ulteriori informazioni utili per comprendere gli impatti civilistici e fiscali delle singole registrazioni contabili.

Le **Contabilità Clienti e Contabilità Fornitori** comprendono una serie di moduli e funzioni per la gestione dei rapporti di debito/credito generati dall'attività aziendale.

La tenuta dei bilanci aziendali avviene tramite le funzionalità dei **bilanci di esercizio** e **bilanci gestionali**, integrati con un ampio sistema di gestione rettifiche. Con le funzionalità del budget contabile è possibile monitorare gli scostamenti tra il proprio bilancio contabile aziendale e i dati previsionali.

La **Gestione Cespiti** permette di gestire in modo completo il ciclo di vita dei cespiti aziendali.

L'integrazione con i moduli di **Elaborazione Dati Fiscali** risponde ad ogni esigenza di carattere normativo e fiscale dell'azienda.

Con i moduli di **Tesoreria**, completamente integrati con la Contabilità generale, è possibile gestire i rapporti bancari e le differenti linee di credito, nonché i processi di anticipazione delle fatture e gestione delle ricevute bancarie. L'integrazione con la Contabilità Clienti e Fornitori permette di supportare la tesoreria aziendale nel proprio processo decisionale.

Per le Cantine sociali è previsto lo specifico modulo **Gestione Soci Cooperative**, tramite il quale viene automatizzata la gestione del capitale sociale e prestito sociale delle cooperative. La gestione dei rapporti amministrativi e finanziari con la compagine sociale è integrata con tutte le altre attività aziendali, semplificando e agevolando l'operatività della cooperativa stessa.

Con la **Gestione Documentale** è possibile automatizzare l'archiviazione e la gestione dei documenti aziendali, al fine di disporre velocemente dei dati aggiornati, inclusa la conservazione legale dei documenti.

Bilancio di esercizio

Conto	Descrizione	Saldo Finale Rettificato Dare	Saldo Finale Rettificato Avere	Saldo Iniziale Rettificato	Storno Rettifiche Esercizio Precedente	Movimenti Contabili di Esercizio Dare
CREDITI VERSO SOCI						
IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI						
CREDITI COMMERCIALI						
		956.717,68		9.000,00-		558.120,80
CLIENTI						
01	Clienti terzi Italia	956.717,68		398.596,88		558.120,80
03	Clienti terzi Estero	940.833,46		383.075,66		557.757,80
		15.884,22		15.521,22		363,00
DISPONIBILITA' LIQUIDE						
CAPITALE E RISERVE						
FINANZIAMENTI DI TERZI						
DEBITI COMMERCIALI						
			619.108,14	226.362,08-		
CONTI ERARIALI						
		5.400,00	108.464,35	38.593,64-		
ENTR PREVIDENZIALI						
				2.700,00-		
ALTRI DEBITI						
			179.100,00	77.250,00-		

Flusso gestione documentale

Processo di archiviazione e consultazione

```
graph LR
    A[Applicativo SISTEMI] --> B[Documento]
    B --> C[XML Chiavi di ricerca]
    C --> D[Archiviazione]
    D --> E[Processo di archiviazione e consultazione]
```

ADEMPIMENTI FISCALI

Gestione completa e integrata degli adempimenti MIPAAF e Agenzia Dogane

L'integrazione dei documenti di Ciclo Attivo e Ciclo Passivo permette la gestione automatica dei **Documenti fiscali** di accompagnamento dei prodotti vitivinicoli e alcolici (DAA, DAS, MVV), grazie a una vasta parametrizzazione di entità e tabelle.

L'emissione dei DAA si integra con i processi di comunicazione dei **DAA Telematici nel sistema doganale EMCS**, tramite funzioni che permettono di gestire tutto il ciclo di vita dei documenti, dall'invio della Bozza alla chiusura con Rapporto di Ricezione: il tutto, supportato da funzionalità di scambio dati automatici con il sito EMCS.

Tutte le movimentazioni di produzione interna, imbottigliamento e magazzino, relative a prodotti vinicoli e alcolici, sono automaticamente integrate con i dati fiscali specifici, al fine di gestire la tenuta dei **Registri di carico/scarico in ambito MIPAAF**, nonché i **Registri di carico/scarico dell'Agenzia Dogane**, per una completa gestione della **contabilità accise**.

Tramite il **Telematico Accise** vengono gestiti tutti i processi di comunicazione telematica all'Agenzia Dogane, compreso il monitoraggio degli elementi contabili relativi alle accise ed eventuali garanzie fideiussorie (deposito, spedizione, contrassegni).

Inoltre, vengono gestite tutte le funzionalità necessarie alla tenuta dei **Registri Telematici**, nell'ambito del progetto "RE.TE." dell'Agenzia Dogane.

La **quadratura** fra la movimentazione di magazzino e le giacenze risultanti nei Registri MAF/UTF è garantita dalla massima integrazione fra le movimentazioni gestionali e fiscali, nonché da una serie di funzionalità di controllo.

La gestione dei moduli Conferimenti uve e Gestione Registri Vinificazione permette la predisposizione automatica dei modelli, allegati e denunce che compongono le **Dichiarazioni vitivinicole**, da presentare annualmente all'AGEA.

Documenti fiscali

Documenti fiscali

Tipo documento: 702 - DAA di uscita merce

Stato gest.: DEFINITIVO

Riferimenti

Registrazione: 12/05/2014 4

Documento: 12/05/2014 4

Intestatario: STAFF & BROTHERS

Spedite

Codice indirizzo: 0

Codice identificativo: IT00ATA00626B

Codice tipo messaggio: 1 - Presentazione standard

Destinatario

Destinatario: Cliente

Altra anagrafica: 0

Operatore doganale: 0

Dogana di uscita: 0

Tipologia di Spedizione: UE

Definizione del Trasporto

Responsabile trasporto: 1 - Speditore

Modalità di trasporto: 3 - Trasporto stradale

Identificativo unità di trasporto: DDD

Azienda di Trasporto

Codice: 0

Ragione sociale: CRISTALLIERA

Garanzia di Circolazione

Codice tipologia garanti: 1 - Speditore

Telematico Accise

Mittente/Destinatario: GB00ATA00007E

Controllo giacenze

Controllo quadratura giacenze magazzino/registri MAF/UTF

Elaborato Fiscale

Ambito: MAF

Codice: 20 - Registro di Commercializzazione

Numero: 1 - REGISTRO CARICO/SCARICO

Raggruppamento	Descrizione	UdM	Giacenza magazzino UdM Enologia	Giacenza registro UdM Enologia	Differenza
Stato prodotto:					
D26_12	BARBERA D'ALBA DOC 2012	L	142.499,2500	142.499,2500	
D26_13	PIEMONTE BARBERA DOC 2013	L	100.000,0000	100.000,0000	
D60_13_A	ATTO PIEMONTE BARBERA DOC 2013	L	100.000,0000	100.000,0000	
Stato prodotto: Sfuso					
D26_13_A	ATTO BARBERA D'ALBA DOC 2013	L			
Stato prodotto: Condizionato					
		L	95.000,0000	95.000,0000	
		L	95.000,0000	95.000,0000	

DAA telematici

Elenco Documenti elettronici

Data documento	Riferimento DAA	Data operazione	Anagrafica Destinatario / Operazione	N. Identificativo locale del draft	Data Spedizione	Data Convalida	ARC / Nome Russo	Stato documento
Codice Deposito: 1 - DEPOSITO DI ASTI								
12/05/2014	2014.4.2	12/05/2014	STAFF & BROTHERS WINE MERCHANTS	141700ATA00626B010007/2	12/05/2014	12/05/2014	21D05012.C02	Completato
12/05/2014	2014.4.2	12/05/2014	MICHEL ETENDARD SA	141700ATA00626B010006/1	12/05/2014	12/05/2014	21D05013.C01	Completato
15/03/2014	2014.4.1	15/03/2014	STAFF & BROTHERS WINE MERCHANTS	141700ATA00626B010006/1	13/05/2014	13/05/2014	21D05013.C02	Completato
15/03/2014	2014.4.1	15/03/2014	MICHEL ETENDARD SA	141700ATA00626B010006/1	15/03/2014	15/03/2014	21D05015.C01	Completato
5/02/2013	2013.4.2	5/02/2013	STAFF & BROTHERS WINE MERCHANTS	1317ATA00626B00602201/2	25/02/2013	5/02/2013	21D050205.C01	Completato
10/01/2013	2013.4.1	25/02/2013	MICHEL ETENDARD SA	1317ATA00626B00602200/1	10/01/2013	10/01/2013	21D050205.C02	Completato
25/10/2012	2012.4.8	25/10/2012	MICHEL ETENDARD SA	1217ATA00626B00010006/1	25/10/2012	25/10/2012	21D050205.C01	Completato
21/03/2012	2012.4.7	21/03/2012	MICHEL ETENDARD SA	1217ATA00626B00010006/1	21/03/2012	21/03/2012	21D050205.C01	Completato
23/02/2012	2012.4.6	23/02/2012	FUJIANA TETSUJIA (IMPORTATORE GIAPP)	1217ATA00626B00010006/1	23/02/2012	23/02/2012	21D050205.C01	Completato
22/02/2012	2012.4.5	22/02/2012	MICHEL ETENDARD SA	1217ATA00626B00010006/1	22/02/2012	22/02/2012	21D050205.C01	Completato
21/02/2012	2012.4.4	21/02/2012	MICHEL ETENDARD SA	1217ATA00626B00010003/1	21/02/2012	21/02/2012	21D050205.C01	Parzialmente rifiutato
19/02/2012	2012.4.3	19/02/2012	STAFF & BROTHERS WINE MERCHANTS	1217ATA00626B00010002/1	19/02/2012	19/02/2012	21D050205.C01	Completato
15/01/2012	2012.4.1	15/01/2012	STAFF & BROTHERS WINE MERCHANTS	1217ATA00626B00010001/1	15/01/2012	15/01/2012	21D050205.C01	Completato
15/01/2012	2012.4.2	15/01/2012	MICHEL ETENDARD SA	1217ATA00626B00010001/1	15/01/2012	15/01/2012	21D050205.C01	Completato

GESTIONE COMMERCIALE

Dal CRM alla gestione commerciale aziendale tramite la BI

Con la **Gestione Relazioni Commerciali** si hanno a disposizione una serie di strumenti finalizzati a supportare e tracciare i rapporti tra l'azienda ed i clienti, tali o potenziali.

È possibile gestire le **comunicazioni marketing aziendali** e le relative **opportunità commerciali**, in modo strutturato e integrato con il ciclo di vita dei documenti e delle attività aziendali.

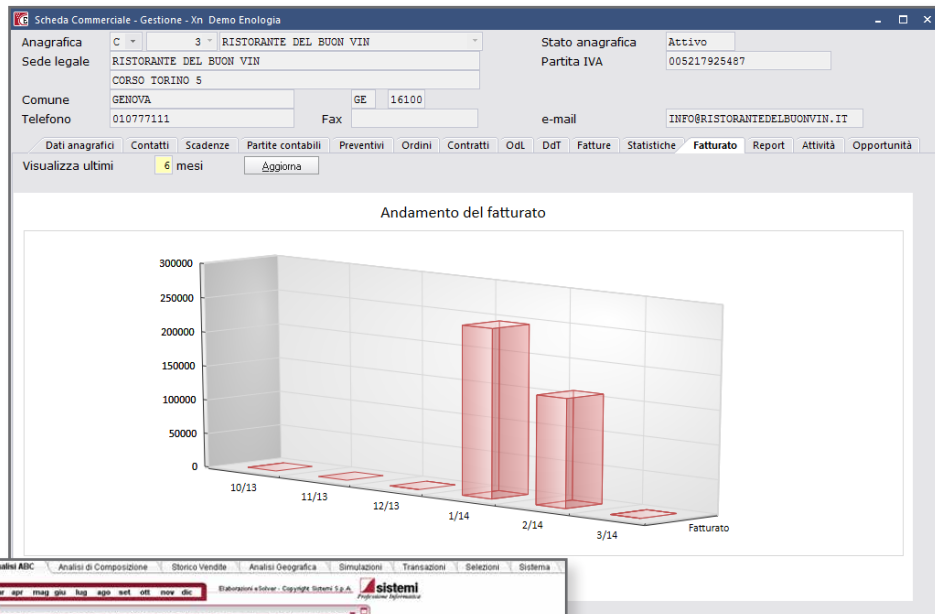
L'attività di formulazione dell'offerta e generazione degli ordini di vendita è agevolata da un avanzato sistema di definizione delle **condizioni commerciali**, che permette di prevedere listini prezzi, politiche sconti, promozioni e spese in grado di coprire anche le esigenze più particolari: il tutto è integrato in modo ottimale con il Ciclo Attivo e Ciclo Passivo aziendale.

La **Scheda commerciale** è la funzione che sintetizza tutte le informazioni relative al cliente: da quelle anagrafiche a quelle amministrative, dalle informazioni commerciali alle comunicazioni intercorse.

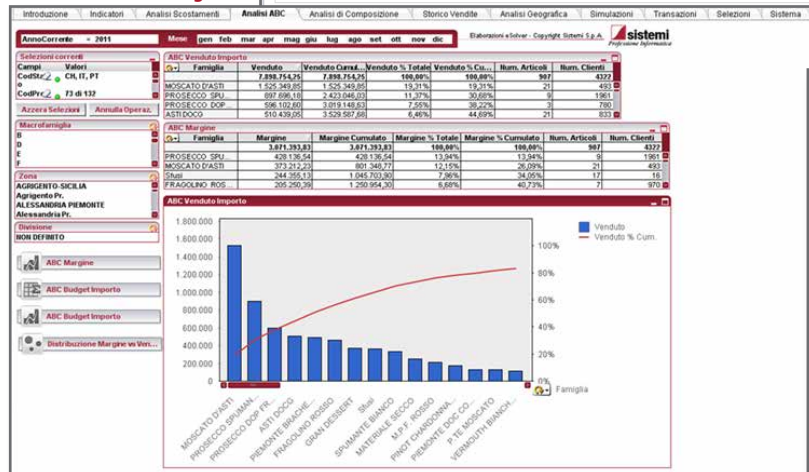
Un diffuso **sistema di reporting** permette una visione ad ampio raggio dell'attività commerciale aziendale.

L'integrazione con QlikView fornisce un potente strumento di **Business Intelligence** per analizzare i più importanti indicatori del Ciclo Attivo, consentendo analisi dinamiche e approfondite sulle misure relative all'andamento delle vendite, aggregandole su una moltitudine di dimensioni di analisi.

Scheda commerciale cliente



Analisi Business Intelligence



CONTROLLO DI GESTIONE

Controllo dei costi e monitoraggio della marginalità delle linee di business

L'attivazione della **Contabilità analitica** permette all'azienda di realizzare un Sistema gestionale completo ed efficiente, con report di contabilità analitica disponibili da subito e la base dati predisposta per un approfondito **Controllo di gestione a 'costo zero'**.

La Contabilità analitica consente di rilevare le transazioni che l'azienda effettua con l'ambiente esterno, costituite principalmente dall'acquisto e dalla vendita di beni aggregando costi e ricavi omogenei per natura e destinazione, permettendo una valutazione analitica del processo di formazione del conto economico aziendale.

L'integrazione della Contabilità analitica in tutte le funzioni, comprese quelle specifiche di settore, consente di gestire, in modo approfondito e automatico, tutti i **costi del processo produttivo** nelle varie fasi di attività: viticola, vinicola, commercializzazione.

La soluzione prevede inoltre un sistema di **Contabilità industriale** integrata con la rilevazione della produzione che consente di **costificare i prodotti finiti**.

L'imputazione dei costi avviene mediante la valorizzazione delle quantità prodotte dai centri produttivi utilizzando specifiche tariffe di costo (standard o consuntive): tale sistema permette inoltre di effettuare valutazioni di efficienza dei centri produttivi.

I consulenti della **Divisione Simpresa di Sistemi**, grazie ai modelli organizzativi ed alla specializzazione delle competenze nel settore vitivinicolo, affiancano l'azienda nella definizione della struttura informativa ottimale per il sistema di controllo.

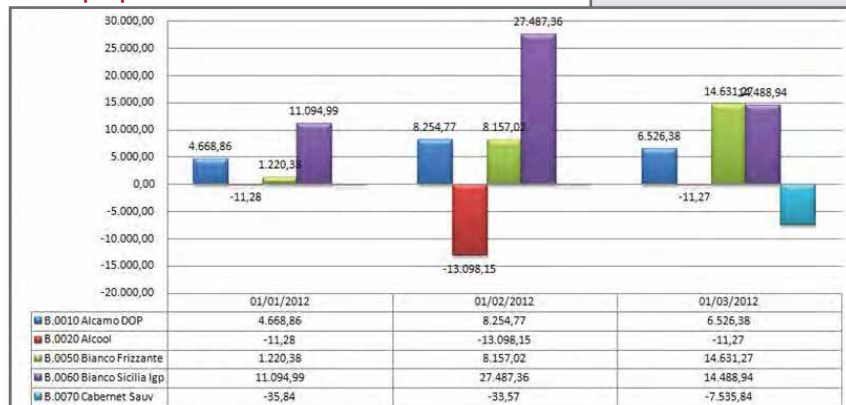
I **progetti Simpresa** si contraddistinguono per efficienza di impostazione, velocità di implementazione ed economicità di gestione.

L'applicazione del Modello Simpresa per il settore vitivinicolo in tutti i processi aziendali consente di determinare i costi produttivi (uva, semilavorati, vino sfuso, imbottigliamento e confezionamento) e le marginalità di prodotto/commissa, nonché l'andamento dei risultati aziendali.

Modello Simpresa per il settore vitivinicolo



Analisi e prospetti



Interrogazione Prospetto Qdc2014 - Xn Demo Enologia

Prospetto: QDC2014 - Quadro di chiusura 2014

	Barbera d'Alba	Barbera Piemonte	Barolo	Limoncello	Altri vini	Altri ricavi
	98.250,00	61.500,00	136.500,00	25.250,00	77.875,00	1.273,00
	98.250,00	61.500,00	136.500,00	25.250,00	77.875,00	1.273,00
	98.250,00	61.500,00	120.500,00		16.000,00	31.000,00
					4.875,00	
				25.250,00		
					42.000,00	
						1.273,00
						1.273,00
			4.500,00	3.400,00	26.100,00	
				1.500,00		
			4.500,00	1.900,00	26.100,00	
	98.250,00	61.500,00	132.000,00	4.500,00	3.400,00	26.100,00
	98.250,00	61.500,00	132.000,00	21.850,00	21.850,00	51.775,00
	98.250,00	61.500,00	132.000,00	21.850,00	21.850,00	51.775,00
	98.250,00	61.500,00	132.000,00	21.850,00	21.850,00	51.775,00
	98.250,00	61.500,00	132.000,00	21.850,00	21.850,00	51.775,00
	98.250,00	61.500,00	132.000,00	21.850,00	21.850,00	51.775,00

Righe: 25

Chiusi Esporta dati su file Grafico

ADMIN XN/W1/A0

SISTEMA ENOLOGIA

Servizi e Integrazioni



La **qualità del servizio nei confronti dell'Utente** e la **soddisfazione per l'utilizzo delle soluzioni** sono obiettivi strategici per Sistemi. Le soluzioni software Sistemi, siano esse installate localmente presso il cliente o in rete nelle service farm Sistemi, sono completate in modo imprescindibile da un **insieme strutturato di servizi**, assicurati dalle risorse dei Partner Sistemi presenti su tutto il territorio nazionale e da sofisticate applicazioni proprietarie su Internet. Dettagli e contenuti dei servizi al sito www.sistemi.com/cartadeiservizi

Integrazione con i prodotti Sistemi

ENOLOGIA è lo strumento completo per la gestione delle aziende vitivinicole, grazie anche alle integrazioni con le soluzioni Sistemi per gli **adempimenti fiscali** e la **gestione del personale**.



PROFIS è la soluzione Sistemi utilizzata da migliaia di commercialisti a livello nazionale.

L'integrazione consente la gestione di numerosi **adempimenti fiscali e contabili**: Comunicazione

Annuale IVA, Dichiarazione Annuale IVA, Adempimenti antielusione, Modello 770/Semplificato, redazione del Bilancio di esercizio, compilazione delle Dichiarazioni Redditi e IRAP, Libro Inventari.



JOB è la soluzione Sistemi per la **gestione e l'amministrazione del personale**, utilizzata da migliaia di studi e aziende.

L'integrazione consente di gestire in modo completo ed efficiente le diverse attività connesse alla gestione del personale: gestione delle presenze, elaborazione dei cedolini, predisposizione del Libro Unico, adempimenti fiscali e contributivi, analisi dei costi e budget del personale.



IMPRESA/web mette in comunicazione l'Azienda con i propri Clienti e i propri Dipendenti in un'area riservata, sicura e accessibile da qualunque luogo. Con IMPRESA/web ogni interlocutore ha il suo sportello dedicato per accedere in modo facile e da qualunque luogo ai documenti a lui dedicati.

Con **DOCUMENTI/web - Dipendenti**, l'Impresa può mettere a disposizione dei dipendenti i cedolini e i documenti delle paghe elaborati dalle soluzioni Sistemi in modo sicuro ed efficace.

Integrazione con le soluzioni sviluppate dai Partner Sistemi e prodotti di terzi

La struttura modulare, l'elevata possibilità di parametrizzazione e la scalabilità dimensionale, rendono ENOLOGIA una soluzione adattabile alle esigenze di diverse tipologie di azienda e all'evoluzione dell'organizzazione.

L'architettura è progettata per consentire **integrazioni strutturate con applicativi dipartimentali o specifici** già presenti in azienda.

Le integrazioni certificate da Sistemi sono:

- **eSOLVER per l'Oleario**, la soluzione realizzata per le Aziende che producono e commercializzano prodotti oleari;
- **Gestione Punti Vendita**, per l'integrazione della vendita al banco;
- **CoregainCRM**, una gestione estesa del CRM per fornire risposte efficaci alle Aziende che necessitano di funzionalità avanzate nella gestione dei rapporti con i clienti, tali e potenziali;
- **Ordini Web**, per la gestione via Internet di tutte le fasi dell'ordine;
- **eSOLVER per i palmari**, la soluzione destinata al settore della vendita in mobilità, per la raccolta ordini e per la tentata vendita;
- **Logistica Lite**, l'applicazione che permette l'allestimento delle spedizioni avvalendosi di un palmare Windows Mobile®;
- **Consuntivazione produzione (Pick up)**, per l'integrazione della produzione, tramite un insieme di parametri e di interfacce per controllare e semplificare il flusso di raccolta dati nei reparti di produzione;
- **Business Intelligence (QlikView)**, una soluzione completa per la BI, che permette di caricare automaticamente dati da fonti diverse, per la loro trasformazione, manipolazione e aggregazione su un'unica applicazione;
- **JOB/Time**, la soluzione per la rilevazione presenze presso Aziende di qualsiasi dimensione.

SISTEMA ENOLOGIA

Informazioni e supporti normativi on line

Tra i servizi di informazione on line previsti da Sistemi, che si raggiungono dall'area riservata del sito o direttamente dal prodotto, **infoENOLOGIA** (www.sistemi.com/infoenologia) mette a disposizione degli Utenti le novità di maggior rilievo e le risposte specifiche ritenute di interesse generale. I documenti sono organizzati per aree applicative, con **contenuti specializzati per gli Utenti**. Avanzate funzioni di ricerca interrogano tutta la documentazione esistente e propongono la selezione del materiale disponibile sull'argomento di interesse per l'Utente.

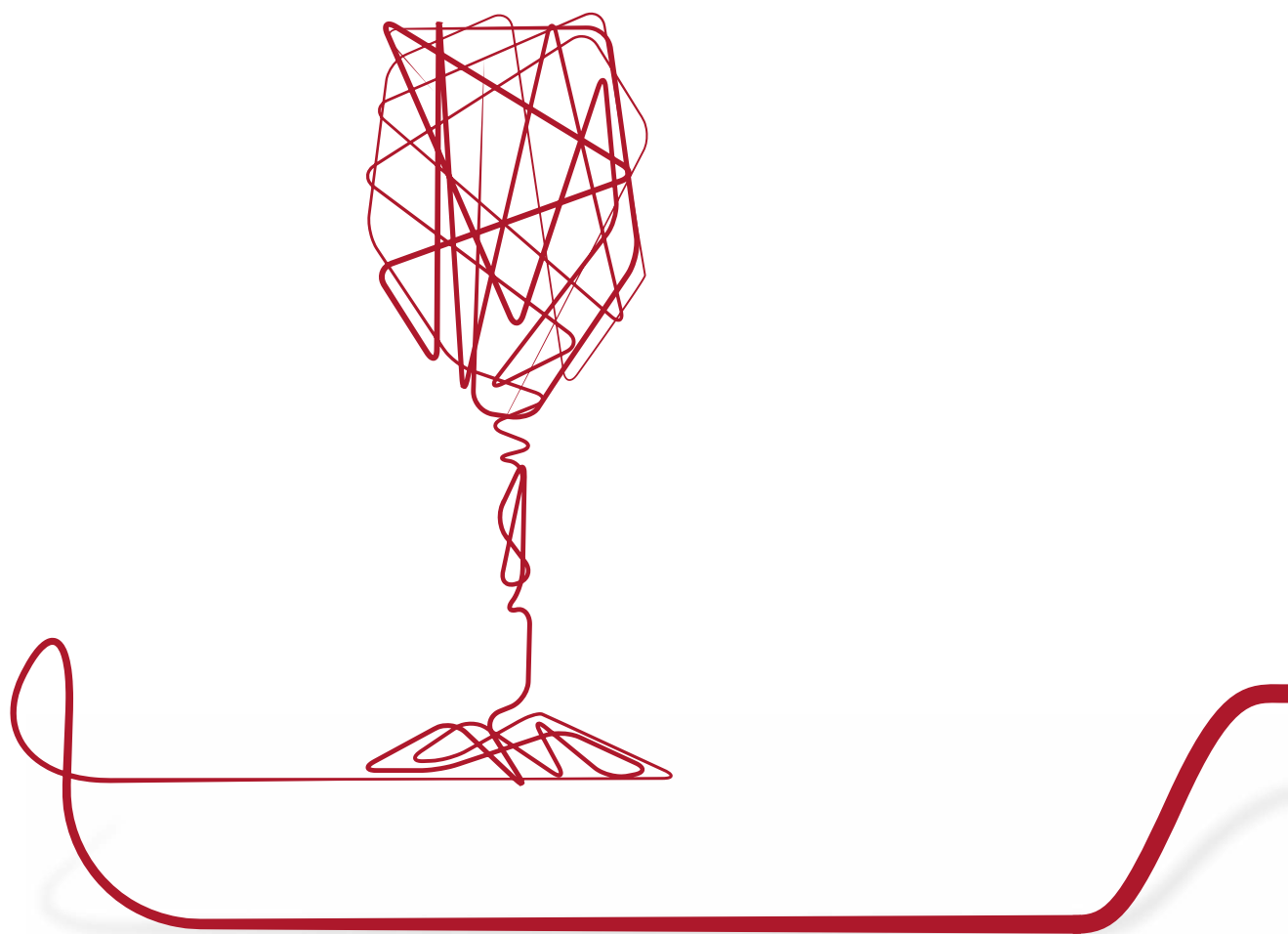
The screenshot displays the infoENOLOGIA web application. The top navigation bar includes 'Home', 'Documenti per Area', 'Ricerca', 'Documentazione', and 'Assistenza On Line'. A sidebar on the left lists various document categories such as 'TUTTI I DOCUMENTI', 'Migrazioni', 'Gestione Registri Verificazione', 'Ciclo Passivo', 'Gestioni amministrative e Tesoreria', 'Gestione Punti Vendita', 'Acquisizioni dati', 'Gestione Cantina', 'Ciclo Attivo', 'Contabilità generale ed IVA', 'Logistica LITE', 'Gestione Soci Cooperative', 'ADJ - Acquisizione dati da JOB', 'Archivi ed Anagrafiche Azienda', 'eSOLVER Agenti (App)', 'Gestione Documentale', 'Gestione Vigneto', 'GESCOM SQL', and 'Tabelle Amministrative e Fiscali (TAF)'. The main content area shows a list of documents, with the selected document 'Assistente Normativo 2015 - Sezione Vitivinicolo - Aggiornamento 23 Gennaio 2015' expanded. The detailed view of this document includes the title 'Agenzia Dogane: Nota n. 141456/RU del 22/12/2014 - Variazione aliquote accisa in Italia dal 01/01/2015', a summary of the update, and a table of duty rates for various products.

Prodotto	Stato	Decorrenza Dal 01/01/2015	Base di calcolo
Birra	Italia (San Marino)	3,04	Euro/Ettolitro idrato e Grado plato
Prodotti alcolici intermedii (tranquilli e spumanti)	Italia (San Marino)	88,67	Euro/Ettolitro idrato
Alcole etilico	Italia (San Marino)	1.035,52	Euro/Ettolitro anidro

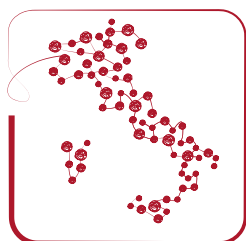
L'Assistente Normativo Vitivinicolo (www.assistentenormativo.com) permette di accedere alla banca dati Sistemi contenente **Normativa e prassi per la gestione degli Adempimenti fiscali**, compresi quelli specifici del settore vitivinicolo, per gli ambiti MIPAAF e Agenzia Dogane.

The screenshot shows the Assistente Normativo web application. The top navigation bar includes 'Fiscale', 'Lavoro', 'Pratiche', 'Studio', 'Contabile', 'Vitivinicolo', 'Conservazione Digitale', and 'Normativa'. The left sidebar shows a tree view of the 'Vitivinicolo' section, with 'MIPAAF' expanded to show '1. Normativa comunitaria' (including 1.1 Regolamento quadro, 1.2 Regolamenti attuativi, 1.3 Altre norme europee di carattere generale) and '2. Normativa nazionale'. The main content area displays the 'Vitivinicolo' title and a description: 'Normativa e prassi per la gestione degli Adempimenti fiscali del settore vitivinicolo, negli ambiti MIPAAF e Agenzia Dogane.'

Sistema Enologia



**Se produrre ottimo vino è la vostra priorità,
noi vi rendiamo più semplice l'impresa.**



sistemiamo l'Italia

Produrre un buon vino non è facile. Per questo abbiamo creato un sistema gestionale dedicato esclusivamente alle aziende vitivinicole. Per togliervi ogni problema e lasciarvi il gusto di fare al meglio ciò che apprezzeranno i vostri clienti. SISTEMA ENOLOGIA è la soluzione pensata e progettata per farvi concentrare solo sul meglio del vino, senza retrogusti.

SISTEMA ENOLOGIA è la risposta più concreta ed efficace alle esigenze delle imprese del vino; è la soluzione completa e integrata per gestire le attività amministrative, produttive e distributive del settore vitivinicolo, disponibile anche in cloud.

Metteteci alla prova, chiamate noi o il più vicino dei nostri Partner.

Insieme a voi per lavorare, produrre, creare e innovare, perché solo insieme sistemiamo l'Italia.