



# eSOLVER per le aziende che operano con la GDO

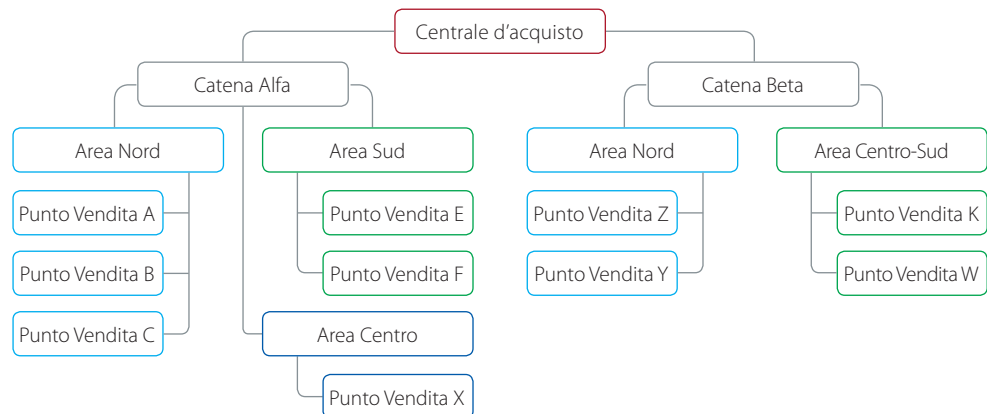
## Processi, gestione e controllo, anche in cloud.

eSOLVER è l'ERP integrato per le aziende che forniscono la Grande Distribuzione Organizzata. La complessità dei rapporti commerciali che regolano le forniture alla GDO richiedono l'adozione di strumenti di **pianificazione** e **controllo** in grado di determinare in qualsiasi momento l'impatto delle **politiche promozionali e incentivanti** concordate.

eSOLVER, con il modulo **Gestione Contratti GDO**, fornisce una soluzione integrata con tutti i processi aziendali per gestire in maniera completa e puntuale i rapporti commerciali definiti con gli operatori della Grande Distribuzione Organizzata.

La riproduzione a sistema della **struttura organizzativa gerarchica della catena distributiva**, consente di impostare le condizioni commerciali generali e le relative variazioni ai diversi livelli; in particolare è possibile definire le logiche di calcolo dei **premi**, sia nella forma di **incentivi** (sconti dovuti al raggiungimento di obiettivi di vendita) che di **contributi** (importi riconosciuti per servizi erogati dal distributore) ad ogni livello della catena distributiva.

eSOLVER è la **soluzione gestionale** progettata per le **imprese di diversi settori industriali** che necessitano di un sistema informativo per **automatizzare** i processi, **gestire** le attività aziendali e **controllare** la gestione.



La **Gestione Contratti GDO** di eSOLVER, attraverso l'**integrazione con i processi del ciclo attivo e passivo dell'azienda**, consente il calcolo dei premi e la generazione automatica delle note credito e debito cliente per liquidare gli incentivi e delle prefatture per controllare e registrare le fatture di acquisto relative ai contributi.

Specifiche **schede premio** elaborate per ciascun beneficiario del premio, permettono il controllo e l'analisi del **fatturato di vendita** e della **situazione dei premi maturati** con il dettaglio di rate non liquidate, importi anticipati, premi liquidati e fatturati.

**Interrogazione schede premio**

Anno: 2016  
Rate dal: 1/01/2016 al: 31/12/2016

Contratto: 0  
Intestatario contratto: 0  
Stato contratto: [...] Provvisorio,Definitivo  
Scheda premio: 0  
Intestatario scheda: 0  
Intestatario fattura: 0

Conferma	Annulla	Modaltà erogazione premio
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	Tutti

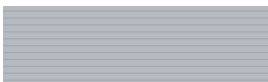
Rata	Numero contratto	Fatturato di vendita	Maturato effettivo	Residuo rate precedenti	Anticipato
31/01/2016	1	2.635,00	263,50	0,00	0,00
29/02/2016	1	380,00	38,00	0,00	0,00
31/03/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
30/04/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
31/05/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
30/06/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
31/07/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
31/08/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
30/09/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
31/10/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00
30/11/2016	1	0,00	0,00	0,00	0,00

**DETTAGLIO RATA PREMIO - Ditta: Gruppo**

Contratto: 1  Rata confermata  
Anno: 2016  
Id scheda: 3411  
Intestatario scheda: C 89750323 0 COOP  
Rata: 31/01/2016  
Stato: Aperta  
Calcolata: Provvisoria  
Data ultima elaborazione: 25/03/2016

**Dettaglio rata**

Fatturato di vendita	2.635,00
Maturato calcolato	263,50
Maturato effettivo	263,50
Residuo rata precedente	0,00
Importo anticipato	0,00
Da liquidare calcolato	263,50
Da liquidare digitato	263,50
Premio liquidato	0,00
Premio fatturato	0,00
Modalità di erogazione	Nota Credito a Cliente
Note	

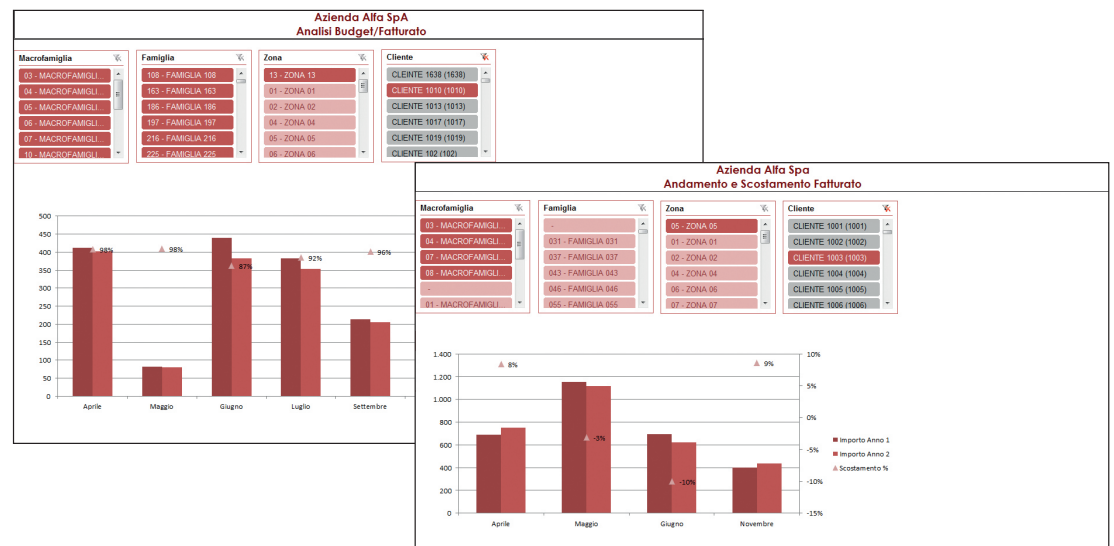


# eSOLVER per le aziende che operano con la GDO

Funzioni di **simulazione** permettono di valutare l'impatto **economico** dei premi non ancora giunti a scadenza e di analizzare la marginalità per articolo e per cliente a qualunque livello della catena distributiva considerando anche la quota del premio GDO.

Le **analisi di marginalità** consentono inoltre di avere il dettaglio di:

- **fatturato lordo**;
- **fatturato netto** comprensivo degli sconti commerciali e promozionali;
- **fatturato netto - netto** comprensivo, **oltre agli sconti commerciali e promozionali**, dei premi GDO, sconti incondizionati, sconti di pagamento, spese di piede, spese di incasso e provvigioni;
- **costo industriale degli articoli**.



[www.sistemi.com/esolver](http://www.sistemi.com/esolver)