



Il software per la gestione della Forza Vendita



Una soluzione per la vendita in mobilità, semplice, ergonomica e sicura

forSales fa dialogare la rete di vendita con la propria Sede operativa, per ricevere aggiornamenti sui clienti, listini prodotto, cataloghi, filmati e schede tecniche, oltre ad inviare gli ordini e le notifiche di eventuali incassi e/o pagamenti.

Da il meglio di se' con l'integrazione alle procedure gestionali SISTEMI, con le quali scambia i dati con flessibilità e semplicità, risolvendo le problematiche di vendita in mobilità, per numerose e variegiate tipologie merceologiche.



Nella logica di sempre, orientata alla proposta di soluzioni e non semplici prodotti, CSB ha inserito nella Libreria delle applicazioni gestionali **forSales**, la procedura ideale per le vendite in mobilità.

L'esperienza maturata nelle numerose installazioni nei settori merceologici più disparati, ci consente di affermare che una soluzione come **forSales** contribuisce a migliorare l'immagine dell'azienda verso l'esterno, ridurre i costi di gestione delle vendite e migliorare sensibilmente il rapporto con la clientela.

S
O
L
U
Z
I
O
N
I

n
o
n
s
e
m
p
l
i
c
i

P
r
o
d
o
t
t
i



Un abbinamento perfetto con le soluzioni gestionali Sistemi, per fare di questa applicazione un elemento ideale per la gestione delle vendite in mobilità.



In tempo reale, l'agente è informato di ogni variazione dei listini, delle novità, della posizione contabile dei suoi clienti, di eventuali blocchi operativi.



Nei casi dove necessario, l'ordine può essere inviato subito all'azienda, e dopo opportuna verifica con riscontro immediato, processato all'istante.

forSales la vendita intelligente in mobilità totale



Produttore di forSales per diverse tipologie merceologiche.
Via Riviera del Brenta, 136
30032 Fiesso d'Artico (VE)



Distributore qualificato su diverse tipologie di mercato.

I numeri 1 nelle soluzioni per la vendita con supporti mobili



Un esempio applicato a:

Un'applicazione in grado di fornire agli agenti un indispensabile supporto alla propria attività e all'Azienda ad uno strumento di gestione della forza vendite; efficace, sicuro e completo.

Un nuovo modo per gestire il proprio business in movimento.

Cataloghi prodotti, file multimediali, immagini a 360° permettono di porsi nei confronti dei propri clienti in maniera innovativa ed estremamente efficace.

forSales è un'applicazioni tecnologicamente avanzata, in grado di portare in Azienda innovazione ed efficienza e che permette di rimanere sempre in contatto con il proprio business.

Le informazioni relative al proprio business ed ai propri clienti (storico acquisti, estratti conto, schede commerciali, ranking, ecc.) sono sempre a portata di tocco. L'innovativo sistema, permette di presentare i prodotti al proprio cliente attraverso cataloghi interattivi e contestualmente inserire l'ordine. Il tutto sempre aggiornato con le strategie commerciali delle sede.

- Maggiore appeal commerciale e miglioramento dell'immagine Aziendale.
- Riduzione dei tempi e costi delle attività di back office relative all'inserimento dell'ordine.
- Strumento unico e portatile per consultazione dati, raccolta informazioni e contenuti multimediali.
- Tempestivo monitoraggio delle performance della rete commerciale
- Immediata disponibilità e accuratezza dei dati relativi alle vendite.
- Tempestiva attuazione delle politiche commerciali e di MKTG
- Migliore previsione, controllo ed evasione degli ordini.
- Eliminazione di errori nel flusso di informazioni.
- Migliore gestione del cliente finale.
- Possibilità di rilevare informazioni di marketing altrimenti perse.



- Gestione ordine modalità taglia/colore Gestione ordini per brand e stagione
- Gestione ordine da copia commissione grafica
- Gestione ordine da catalogo grafico interattivo
- Gestione listini e scontistiche
- Gestione metodologie di pagamento
- Visualizzazione riepilogo documento
- Gestione note su articolo e su ordine
- Data consegna per articolo e ordine

- Scheda anagrafica, fiscale, bancaria e contatti
- Creazione nuovi punti vendita
- Fio, scaduto, esposizione e registrazione incassi
- Gestione e pianificazione degli appuntamenti
- Gestione esito della visita
- Storico degli acquisti

